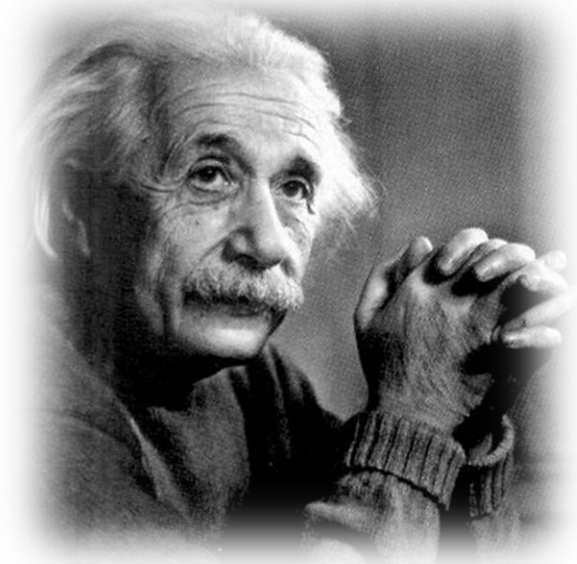




**掌握基本技巧  
即可  
透過各科主修進行招募**

# 不是火箭科學

- 我如何主動接觸... ???
- “誰在乎”
  - 控制、壓力及恐懼
  - 停止銷售壓力
  - 不要自鳴得意或目中無人
- 辨識 — 需求、長處與目標



# 擬出可能人選名單

- 你認識的人 ( 透過工作、學校或教會等等... )
  - TLS 成功 ( 減重 )
- FaceBook ( 你的舊識 )
  - [www.facebook.com/lydialifeismysport](http://www.facebook.com/lydialifeismysport)
  - [www.facebook.com/tlsweightlosssolution](http://www.facebook.com/tlsweightlosssolution)
  - 往昔的經銷商 ( 重新介紹 )
- Twitter ( 你的新知 )
  - @coachlydia
  - @tlsweightlosssolution
- 每日活動

# 擬出日程表（待辦事項）

- 即將連絡的人（新人）
- Facebook/Twitter的貼文與訊息（15分鐘）
- 跟進追蹤電話
  - 招募—下一步是...
  - 產品

必須完成事項	私事	公事
✓ 無法討價還價	✓ 照顧自己	✓ 依你的夢想打造

# 事業支援工具

- 起步指南
- TLS 瘦身良方手冊
  - 講義
- Transitionslifestyle.com ( tlsslim.com ) 網站
- 下一場大會的門票
  - 推動參與每一場大會並從中成長
- NMTSS全國會議聯盟
  - 獲悉你所在當地的訓練課程
  - 大學主科概覽 ( TLS、Motives、Portal、nutraMetric )
  - 專業訓練課程 ( CTLC 、 Motives 、 nutraMetric )

# 根據情勢

步驟1：接觸面 — 聊家庭、工作、休閒娛樂、金錢  
與財富 ( F·O·R·M· )

步驟2：主動接觸 — 收集資訊

步驟3：跟進追蹤電話 — 預約見面

步驟4：了解對方

- 分享資訊
- 答覆“問題”或“反對”
- 下一步是...

步驟5：下一步是... 行動計劃 — 約定活動時間

# 主動接觸

- 嗨 “名字”，你有名片嗎？我正在擴展事業，不知道你是不是我們想要網羅的人才？你在找工作嗎？或是你認識合適的人選嗎？
- 我想要和你坐下來聊一聊、進一步認識你並和你分享有關我們公司的資訊，由你的回應中就能決定我們是否能一起合作還有你的下一個步驟。

WEIGHT LOSS  
SOLUTION

# 社交媒體/Facebook

## 社交是關鍵

### 步驟1：參與

- 張貼合適的內容（你代表什麼？）

### 步驟2：有興趣的人

- 提出合適的問題

### 步驟3：分享資訊（病毒式pdf）

- 討論金錢與財富還能從中獲利
- 安排第一通電話

### 步驟4：先從一項產品或組合開始

### 步驟5：安排跟進追蹤（讓他們感到受重視）

- 電話、電子郵件與簡訊

# 社交媒體/Facebook

## 社交是關鍵

- 不要當社交異類！
- 扮演自己
  - 不要以為在網路上必須「扮演」別人。
  - 保有個性，但請確定那是真正你自己的個性。
  - 保持你一貫的口氣與互動模式，其結果將令你大為吃驚。
  - 交際 — 主動與人攀談

# 社交媒體/Facebook

## 社交是關鍵

- 熱心助人
  - 不要羞於分享你的專長或為別人指點迷津。
  - 只要保持在幫助他人解決問題的範圍內，而非在自己身上。

# 社交媒體 機會/Twitter

- 社交媒體“Twitter”的獨特性在於它能讓你與人建立關係，你別無他法得以與這些人認識。
- 相關人士或活動

# 社交媒體 機會/Twitter

- 因為Twitter是Google SEO的一部份，當你用#tweet時，你不僅製造了一個流行話題，而且如果你讓跟隨者“Retweet”你的貼文，則你受到新人注意的機會將大大提高。
- 跟隨誰

# 社交媒體 機會/Twitter

- 散播愛
  - 如果你想製作大批躁動的粉絲團，就要談論別人，不斷擴增，分享他們的訊息。
  - Retweet他們的貼文·上網，分享者是贏家。

# 瘦身成功

- 步驟1：主動接觸
- 步驟2：辨識原因
- 步驟3：分享資訊
- 步驟4：擬訂計劃
- 步驟5：下一步是...
  - 下次大會的門票
  - 約定活動時間



# 電話名單

步驟1：從名單上選出想連絡的人

- 預想會達到的成果 – 1：1，HUBP，Webinar等等...

步驟2：打電話 – 依照簡單的台詞

步驟3：約定見面時間

步驟4：分享資料 – 參與

- 下一部是...

步驟5：跟進追蹤並回答問題

- 下一步是...
- 下次大會的門票

# 電話示範

- 嗨 “名字”！我前幾天想起你，所以現在打電話給你·你近來好嗎？
- 你能幫我一個忙嗎？（或是你願意幫我嗎？）
- 依照 “起步指南” 中的台詞

WEIGHT LOSS  
SOLUTION

# 摘要

## 需求，長處與目標

- 你正在考慮或想要
  - 取代你目前的收入嗎？
  - 或有額外收入嗎？
- 對你目前的工作，你喜歡/不喜歡什麼？
- 你會喜歡一些什麼...
  - 在未來2至5年內能達到的？
- 你知道要怎麼做了嗎？

# 摘要

## 需求，長處與目標

- 你通常的收入是多少？
- 你曾經是自雇戶或擁有自己的事業嗎？
- 在未來的12—24個月中你想要擁有什麼樣的收入？

### TLS輔導員候選人：

- 你為什麼會想成為輔導員？
- 成為一名TLS輔導員後，你能預見自己
  - 取代目前的收入嗎？
  - 或有額外收入嗎？

# 創造屬於你自己的成功

- 聆聽成功、閱讀成功、用成功圍繞自己
- 每天的“我會”宣言
  - 5件今天我會做的事
  - 然後去做！
- 每天都充滿世界級與最高級
  - 不要再假裝成功 — 跟隨成功，利用成功，活出成功！
  - 努力工作 — 致力於比任何人都更努力
- 個人責任 — 每天的努力



WEIGHT LOSS  
SOLUTION